

回復途上での失敗しない商談の進め方

世界的な新型コロナウイルス感染症拡大により、新しい生活様式や巣ごもり需要など消費動向が変化しました。それに加え、ロシア・ウクライナ間の紛争による燃料・原材料等の高騰によりこれまでになく買い手の意識が変化しており、その変化を見据えた商談が必要となってきました。本セミナーではそのような変化に対応した商談法について学んで頂きます。

場 所

石巻水産総合振興センター

受 講 料

無料

定 員

20名

講義内容

- ・コロナ後での商談進め方の変化とは！？
- ・リアル面談の質向上！理由と強化ポイント
- ・オンライン商談をどう活用する！？
- ・商談後のフォローアップ

販路開拓セミナー

7/28(木)

14:00~



営業開発の専門家

やまだ えいじ
山田 英司 氏

講師紹介

大学卒業後アパレル業に入社。5年目で商社に転職しトップセールを達成。その後広告業界に転身し、数々のヒット企画を実現。独立し3度の起業に失敗。新規一転、2001年に営業専門のコンサルタント業を立ち上げ、自身の20年間の経営安定と共に多くの事業者の業績拡大に貢献。その独自の指導方法が買われ2016年復興庁のハンズオンプロジェクトに専門家として抜擢。6年間で東北3県80社以上の多種多様な小規模企業の販路拡大指導を行う。

2022年7月26日(火)までの受付になります。

※お申し込みは、裏面の申込用紙に必要事項を記載の上 FAX にてお申し込みください。

セミナー参加申込書

石巻商工会議所行

FAX : 0225-94-3978

令和 年 月 日

申込先：石巻商工会議所 地域・人づくり支援課				
会社名 (団体名)				
ご参加者 (連絡先)	氏名		役職	
	電話番号		FAX 番号	
	E-MAIL			

※申込書にご記入頂きました個人情報は、適切な管理を図り、参加者名簿の作成およびセミナーに関する連絡の目的のみ使用します。

『販路開拓セミナー』

日 時

令和4年7月28日(木) 14:00~

会 場

石巻水産総合振興センター

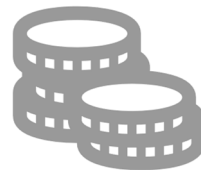


定 員

20名(先着順)

受 講 料

無料



【ご参加の皆様へ】

必ずマスクを着用されてご参加くださいますよう、お願い致します。また、発熱や風邪等の症状がある方、体調の悪い方のご参加はお控えください。

セミナー実施に当たりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・参加者席の事前消毒・消毒用アルコールの配置等、新型コロナウイルス感染症予防に努めて参ります。

お問い合わせは
こちら！

〒986-0822 石巻市中央二丁目 9-18

石巻商工会議所 地域・人づくり支援課

TEL

0225-22-0145

FAX

0225-94-3978

